




## Baunit Schweiz AG

Baunit zählt zu den bekanntesten und erfolgreichsten Baustoffmarken Europas. Baunit steht für Innovation, Sicherheit, Partnerschaft, Qualität und Vertrauen am Bau und bietet eine umfangreiche und innovative Produktpalette für Fassade, Rohbau und den Innenraum. Als bodenständiges Unternehmen, das eng mit der Region des Standortes verbunden und gleichzeitig offen für Neues ist, suchen wir einen ambitionierten Teamplayer als

## Verkaufsberater im Aussendienst (m/w/d) 80 - 100 % | Region Aargau / Solothurn

 **Veröffentlicht:** 03 Mai 2024

 **Pensum:** 80 – 100%

 **Vertrag:** Festanstellung

 **Sprache:** Deutsch (Fließend)

 **Arbeitsort:** Hybrid

### Ihre Aufgaben

Dank Ihrer mehrjährigen Branchenerfahrung beraten und betreuen Sie mit Freude und Kompetenz unsere Kunden in den Bereichen verputzte Aussenwärmedämmung (WDVS) und innere Gipserarbeiten. Zu unseren Zielgruppen zählen Architekten, Planer, Investoren, Verarbeiter sowie der Baustoffhandel. Ihre Professionalität in der Beratung und die enge Kundenbeziehung helfen Ihnen beim Verkauf unserer Produkte sowie bei der Neuakquise von Kunden. Sie erarbeiten fachlich kompetente Lösungen für unsere Zielgruppen, führen Verhandlungen, erstellen Angebote und übernehmen die Schnittstellenfunktion zwischen Kunde und Verkaufsdienst.

### Ihr Profil

Sie sind eine kommunikative, verkaufstarke Persönlichkeit mit Charisma und

einem überzeugenden Auftreten. Als Verkaufsprofi erkennen Sie rasch das mögliche Kundenpotenzial und bringen Projekte zum Abschluss. Sie besitzen eine Grundausbildung im bautechnischen Bereich wie z.B. Gipser, Maler, Bauleiter o.ä. und haben sich idealerweise im Verkaufsbereich weitergebildet. Eine Berufserfahrung im Aussendienst der Baustoffbranche und in der Betreuung des Baustoffhandels wäre von Vorteil. Sie sind technisch und organisatorisch stark und wissen mit modernen Kommunikationsmitteln versiert umzugehen. Ein hohes Mass an Eigenverantwortung und Einsatzfreude liegt Ihnen ebenso wie ein selbstständiges, verantwortungsbewusstes und dienstleistungsorientiertes Arbeiten.

### **Ihre Perspektiven**

Wir bieten Ihnen herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben mit einem grossen Verantwortungsbereich und Handlungsspielraum. Ein engagiertes Team, flache Hierarchien und ein gutes Arbeitsklima erwarten Sie. Ein Firmenfahrzeug – auch für die private Nutzung – steht Ihnen zur Verfügung. Als Mitarbeiter/in von Baunit sind Sie ein Teil des erfolgreichen internationalen Familienunternehmens und profitieren von einem langfristigen Arbeitsplatz, einem attraktiven Einkommen, guten Sozialleistungen und Weiterbildungsmöglichkeiten.

### **Kontakt**



**Claudio Russo**

Finanzleiter

 **+41(0)523545075**

**Baunit Schweiz AG**